



Sales Executive (m/w) CAD / Straßen- und Tiefbau

iTWO civil

RIB Deutschland GmbH, München, Nürnberg, Bayreuth, Coburg, Ingolstadt, Leipzig, Erfurt ...

Vertrieb & Marketing

Vollzeit

Die RIB Gruppe: seit 1961 Vorreiter im Bauwesen! Wir konzipieren, entwickeln und vertreiben modernste Technologien für Architekten, Bauunternehmen, Ingenieure und Bauprojekte unterschiedlichster Industrien in aller Welt. Wir sehen uns als innovativer Softwareanbieter unserer Branche mit zukunftsorientierten Softwarelösungen und Arbeitsmethoden in den Bereichen Cloud, Supply Chain Management und künstliche Intelligenz. Mehr als 2.700 Mitarbeiter (m/w) weltweit bilden dabei das Fundament unseres Erfolges. Become part of RIB – let's keep running together!

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams für unsere Lösung iTWO civil im Vertriebsgebiet Süd-Ost, suchen wir einen Kollegen / eine Kollegin mit kundenorientierter Arbeitsweise und Überzeugungskraft. Im Rahmen Ihrer Einarbeitungsphase lernen Sie, die Anforderungen unserer Zielgruppen (Planer, Bauunternehmen und Verwaltungen aus dem Straßen- und Tiefbau) zu durchdringen um die Lösungen und Arbeitsmethodiken der RIB-Produkt-Familie bedarfsorientiert zu vertreiben. Unser Vertriebsziel ist die Zufriedenheit unserer Kunden und potenziellen Kunden, die mit uns gemeinsam die Baubranche digitalisieren und revolutionieren wollen.

Ihr neuer Verantwortungsbereich:

- Aufbau der Markt- und Kundenstrategie im definierten Vertriebsgebiet auf Basis der Unternehmensstrategie
- Akquise, Aufbau und Entwicklung neuer Kunden
- Lösungsbezogene Beratung von iTWO civil
- Betreuung und Entwicklung der Bestandskunden
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlung, Dokumentation, Analyse und Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Moderation von Vertriebsveranstaltungen und Messen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium der Fachrichtung Bauingenieur- oder Vermessungswesen
- Berufserfahrung im Straßen- und Tiefbau, z.B. bei einem Ingenieurbüro oder Bauunternehmen
- Affinität zu CAD Lösungen
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigeninitiative
- Strategische Arbeitsweise sowie starke Kunden- und Erfolgsorientierung
- Sehr gute Deutsch- und mind. gute Englischkenntnisse

Was Sie erwarten können:

Performance, Respekt, Mut, Integrität und Qualität – das sind die Werte die uns bei RIB verbinden. Neben flachen Hierarchien und Innovationsgeist leben wir unser Leitbild „running together“ tagtäglich. Unsere Mitarbeiter profitieren nicht nur von unserer agilen Unternehmenskultur, sondern auch durch variierende freiwillige Leistungen/ Benefits, wie zum Beispiel:

- Firmenauto & -handy (funktionsabhängig) oder Fahrtkostenzuschuss
- Mitarbeitervergünstigungen/ Mitarbeiteraktionen
- Betriebliche Altersvorsorge

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich online mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung

RIB Gruppe | Vaihinger Straße 151 | 70567 Stuttgart | Tel. +49 711 7873-324 | www.rib-software.com/jobs